



**CENTRUM KSZTAŁCENIA FSNT NOT
ZAPRASZA NA SZKOLENIE:**

Temat szkolenia: Skuteczne techniki sprzedaży

Czas trwania: 16 godzin

Adresaci: handlowcy, zaopatrzeniowcy, przedstawiciele handlowi, kierownicy placówek handlowych, pracownicy firm świadczących usługi dla biznesu, pracownicy odpowiedzialni za rozwój sieci sprzedaży.

Po ukończeniu szkolenia uczestnicy będą:

- skuteczniej sprzedawali,
- wiązali wydajność swojej pracy z funkcjonowaniem całej firmy i jej stabilnością,
- potrafili określić kim są potencjalni Klienci i jak ich zidentyfikować,
- nawiązywali skuteczny kontakt z nowym Klientem stosując triadę "list - rozmowa telefoniczna - spotkanie",
- prawidłowo redagowali listy ofertowe do Klientów,
- skutecznie przeprowadzali rozmowę telefoniczną, by doprowadzić do spotkania,
- potrafili odbyć, zakończone zamówieniem, spotkanie z Klientem,
- stosowali metody aktywnego podtrzymywania kontaktu z Klientem,
- umieli pobudzać wiarę w siebie i własną wolę do aktywności w sprzedaży.

Metoda szkoleniowa: interaktywny wykład, ćwiczenia indywidualne i zespołowe, analiza przypadków

Cena szkolenia – 400zł

Zgłoszenia:

Biuro NOT Szczecin

Al. Wojska Polskiego 67

Tel. 091 43-45-509

Tel.fax 091 43-38-305

www.not.szczecin.pl

biuro@not.szczecin.pl