



## CENTRUM KSZTAŁCENIA FSNT NOT ZAPRASZA NA SZKOLENIE:

**Temat szkolenia:**        **Negocjacje handlowe**

**Czas trwania:**         16 godzin

**Adresaci:**             handlowcy, kupcy, pracownicy działów handlowych, zaopatrzeniowcy, kierownicy placówek handlowych, pracownicy firm świadczących usługi dla biznesu, pracownicy odpowiedzialni za rozwój sieci sprzedaży, najwyższa kadra zarządzająca, kierownicy wszystkich szczebli.

### **Po ukończeniu szkolenia uczestnicy będą:**

- skuteczniej negocjowali, zwiększając sprzedaż lub zmniejszając koszty zakupów,
- znali własny styl negocjacyjny i jego skuteczność oraz cechy dobrego negocjatora,
- rozróżniali i w miarę potrzeb stosowali różne style i taktyki negocjowania,
- właściwie przygotowali się do negocjacji,
- umiejętnie zachowywali się w trudnych sytuacjach negocjacyjnych
- stosowali różne metody argumentacji cenowej,
- świadomie stosowali zasady komunikacji niewerbalnej, unikali podstawowych błędów negocjacyjnych i skutecznie przeciwdziałali manipulacji

**Metoda szkoleniowa:**        interaktywny wykład, ćwiczenia indywidualne i zespołowe, analiza przypadków

**Cena szkolenia – 400zł**

Zgłoszenia:

Biuro NOT Szczecin  
Al.Wojska POLSKIEGO 67

Tel. 091 43-45-509

Tel.fax 091 43-38-305

[www.not.szczecin.pl](http://www.not.szczecin.pl)

[biuro@not.szczecin.pl](mailto:biuro@not.szczecin.pl)